

Tecniche contrattuali e di tutela dei pagamenti nei paesi ue ed extra ue – 2° ed
Torino – 16, 23, 31 gennaio e 1° febbraio 2018

CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE

Introduzione al contratto di vendita internazionale

- *La negoziazione del contratto internazionale: superamento delle barriere culturali e linguistiche
- *Il contratto di vendita come strumento di comunicazione e di marketing
- Quali sono le responsabilità delle parti durante le trattative
- Come si perfeziona un contratto di vendita internazionale
- Quali sono gli strumenti contrattuali operativi: conferma d'ordine, condizioni generali e contratto specifico per ogni singola operazione di vendita
- Le spese, i rischi e gli oneri della consegna della merce secondo gli Incoterms CCI 2010 e la normativa internazionale di riferimento
- Le clausole contrattuali per prevenire e gestire il rischio di contenzioso e di mancato pagamento

Docente: Avv. Marcello Mantelli

Data di realizzazione: 16 gennaio 2018 (9.00/13.00)

*** FOCUS PAESI:**

- IL CONTRATTO DI VENDITA IN UNIONE EUROPEA

- IL CONTRATTO DI VENDITA IN PAESI EXTRA-UE: IRAN, ARABIA SAUDITA, CINA

Casi pratici

Docente: Avv. Marcello Mantelli

Data di realizzazione: 16 gennaio 2018 (13.45/17.45)

§ Introduzione al contratto di agenzia

- La definizione ed il ruolo dell'agente commerciale
- Differenza con gli altri intermediari commerciali: procuratore, broker, non circumvention agreement per un singolo affare
- Gli obblighi dell'agente
- Gli obblighi del preponente
- Il patto di non concorrenza contrattuale e post-contrattuale e sua remunerazione
- La durata del contratto ed il recesso, il recesso per giusta causa del preponente
- I conflitti economici tipici tra preponente ed agente: mancato raggiungimento del minimo di affari e l'ammontare dell'indennità di fine rapporto
- Il pagamento dell'indennità di fine rapporto è evitabile nei rapporti tra preponenti italiani con agenti con sede al di fuori dell'Unione Europea?
- Check-list per la redazione del contratto di agenzia

Docente: Avv. Marcello Mantelli

Data di realizzazione: 23 gennaio 2018 (9.00/13.00)

*** FOCUS PAESI:**

- Regole comuni del contratto di agenzia nei paesi membri dell'unione europea

- Aspetti fondamentali nella regolazione del rapporto tra preponente con sede dell'Unione Europea ed agente con sede al di fuori dell'Unione Europea: regole contrattuali, legge applicabile ed indennità di fine rapporto

Casi pratici

Docente: Avv. Marcello Mantelli

Data di realizzazione: 23 gennaio 2018 (13.45/17.45)

in collaborazione con:

I PAGAMENTI INTERNAZIONALI: SETTLEMENT, RISK MITIGATION O FINANCING? L'Export Credit Risk Management

- Le Payment Conditions in un International Sale Contract;
- Il pagamento in Open Account;
- Open account assistito da demand guarantee o standby letter of credit;
 - Differenze fra demand guarantee e standby letter of credit;
 - Analisi di casi pratici;
- Pagamento anticipato assistito da advance payment guarantee;
 - Analisi di una advance payment guarantee;
- L'incasso documentario (Documentary Collection);
 - D/P: Documents against Payment;
 - D/A: Documents against Acceptance;
 - Documentary Collection: Financing Facilities;
 - Analisi di casi pratici.

Docente: Dott. Domenico Del Sorbo

Data di realizzazione: 31 gennaio 2018 (9/13.00)

- Il credito documentario;
 - Il credito documentario: definizione, caratteristiche, struttura, funzionamento, soggetti, operatività, normativa di riferimento;
 - Le tipologie dei crediti documentari: by payment, by deferred payment, by acceptance, by negotiation e le relative prestazioni delle banche;
 - La conferma di un credito documentario;
- La Bank Payment Obligation: Bank Payment Obligation: definizione, soggetti, struttura ed operatività;
- L'assegno e la cambiale (chéque – Promissory Note – Bill of Exchange)
- Trasferimenti elettronici dei fondi sul conto del venditore (Incassi automatizzati)

Docente: Dott. Domenico Del Sorbo

Data di realizzazione: 31 gennaio 2018 (13.45/17.45)

*** FOCUS PAESI:**

- Pagamenti e tutela del credito in ue

- Pagamenti e tutela del credito in paesi extraeuropei: iran - arabia saudita cina

Docente: Dott. Domenico Del Sorbo

Data di realizzazione: 1° febbraio 2018 (9/13.00)

in collaborazione con:



fondo
sociale europeo

Gli strumenti finanziari e assicurativi nel breve e medio-lungo termine

- Settlement, Risk Mitigation o Financing?
- Focus: Il pagamento in open account e la copertura del rischio di insolvenza con l'utilizzo di strumenti assicurativi
- Esercitazione;
- Q&A Session.

VERIFICA FINALE: 1 ORE

Docente: Dott. Domenico Del Sorbo

Data di realizzazione: 1° febbraio 2018 (13.45/17.45)



in collaborazione con:



per una crescita intelligente,
sostenibile ed inclusiva

www.regione.piemonte.it/europa2020

INIZIATIVA CO-FINANZIATA CON FSE